

5. Fuentes de ingreso

-Servicio Post-venta

-Anuncios Web

-Tarjeta de crédito

-pago en efectivo

-tarjeta demo

3. Canales de distribución

- Anuncios de internet

-gobierno

-hospitales privados

2. Seguimiento de clientes

-personas mayores de edad

-personas con tarjetas de crédito

-gobierno

-hospitales privados

4. Relaciones con los clientes

-e-mail

-Personales

-teléfono

-presencial

1. Propuesta de valor

Una tarjeta inteligente en donde el sector salud puede remplazar el llamado carnet por esta tarjeta inteligente, se puede registrar la última cita médica, medicinas, enfermedades y estudios del paciente así como la información del mismo

8. Actividades clave

-Interacción con el usuario

-Atención al cliente

-Solución de problemas

-Cambio de colores

-Personalización

7. Socio Clave ------ Google

-Mercado libre

-hospitales

6. Recursos Claves

-Computadora (mouse, teclado, CPU y Pantalla)

-IDE

-Oficina

-Personal

-internet

9. Estructura de costos

-Sueldo

-Trasporte

-comisiones

-renta de la oficina